



A mi sztorink

Szabadka – Szerencs – Budapest - Stockholm

2 in 1: MinervaTel és CryptTalk



Minerva-Soft Kft. (2002, Szerencs) - Arenim Technologies AB. (2013, Stockholm)

2 cég - 3 termék - 15 szakmai díj - 25 fő - 40 országban 50.000 felhasználó



Túl a 100 millió híváson (2012)



Indulás – korán kezdtük

- Minerva-Soft alapítás 19 évesen (idén 15 éve)
- Első magyar szoftveres telefon kliens (2006)
- Első 8 évben főállás mellett építkezés 2-3 fővel
- Alapító társsal való találkozás az első munkahelyen 23 évesen
 - Megyeri Attila (ekkor 29) – Szabadka, szintén vállalkozók gyermeke

Kezdeti fázis: Nagy ambíciók, kevés piaci ismeret

2010-től főállásban vállalkozunk

- Megszületik az elhatározás - bele kell vágni
- Megyeri Atival cégesen „összeházasodunk”
- Az indulás és az alapok
 - ▣ Egyetemen alapított Minerva-Soft-ra építettünk
 - ▣ „Vagyon”: Szaktudás és nemzetközi tapasztalatok
 - ▣ Zéró hitel vagy befektető, saját cash betét



Már azt hittük vállalkozunk

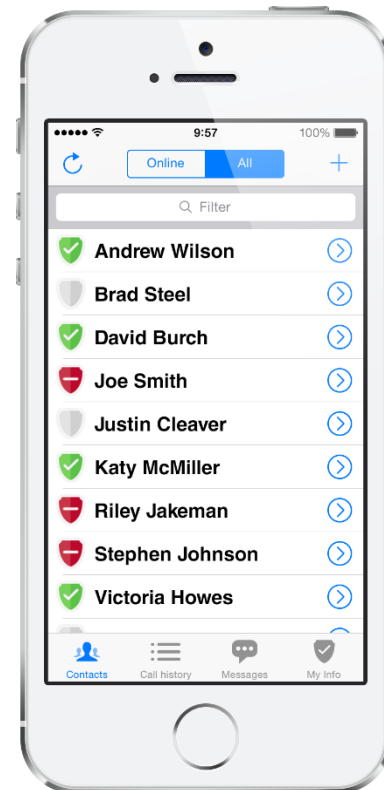
- Céggépítés saját módszereinkkel
 - ▣ Zéró vállalat építési tapasztalat
 - ▣ Néhány fős csapat
 - ▣ Mérnöki szolgáltatások vs. Termék dilemma
- Problémák:
 - ▣ Termék és a célközönség nem volt tiszta
 - ▣ Gazdasági és jogi ismeretek hiánya
 - ▣ Magyar piaci valóság (fizetési morál...)
 - ▣ Az alaptevékenység finanszírozta



Kezdeti mérföldkövek – vállalkozóvá válunk



- 2010 Szept. – Indulás, a logó tervezés éve...
- 2011 - Kikristályosodott termékötlet
 - ▣ Vadhajtások levágása, a termékre koncentrálnunk
- 2012 – Most már startup-ként gondolkodunk
 - ▣ Linearitás vs. Exponenciális fejlődés kitűzése
 - ▣ Tevékenység új alapokra helyezése - Tőkebevonás
 - ▣ Senior business tudás bevonása



Két cég egyszerre

- 2013 – Spin-off: svéd cég alapítása
- Lendületet kap a fejlesztés és a cégépítés
- Management megosztás a két cég között
- Létszámnövekedés
 - ▣ 2013 – 6 fő
 - ▣ 2016 – 25 fő



Startup hullám – elővettük a szörfdeszkát

Az Arenimet nem standard startup séma szerint építettük

- Volt egy működő vállalkozásunk és tartalékaink
- Nem csak ötlettel, kipróbált technológiával rendelkezünk
- Megvolt az összeszokott alapcsapat
- Nem intézményi, hanem privát befektetővel indultunk

NATIONAL DAY OF
IT SECURITY
SECURITY AWARDS

MOST INNOVATIVE
IT SECURITY SOLUTION
2014

CRYPTTALK

ITBN
CONF-EXPO



A legdrágább iskolába járunk

Az eredmény eléréséhez a kényelmet fel kell adni

Komfort zónát el kell hagyni

A piac élesben mindig más

A magyar piac esetünkben jó teszt – de nem mindenben

Nemzetközi piacra lépés más lépték – most ezzel küzdünk

CryptTalk a Forbes.com-on Magyarország
legkiemelkedőbb startupjai között.

Budapest is Hungary's startup hub

Budapest, Hungary

Hungary's post-communist boom has been well covered by the media, but its capital city is now acknowledged as a prime draw for start-ups, investors and incubators.

Like many of its CEE neighbors, Hungary has seen a surge in the area of tech start-ups. CryptTalk, for example, is a well-known encryption company that has moved its headquarters to London, but which began life as a start-up in Hungary some years ago. While it is now headquartered in Stockholm, its R&D division remains in Budapest.

Forbes

Imádjuk ezt csinálni!



Minden nehézség és küzdés ellenére sem akarunk mást...

- Alkotói szabadság, Önmegvalósítás
- Remek csapat, saját kis közösségünk
- Azt csináljuk, amit szeretünk

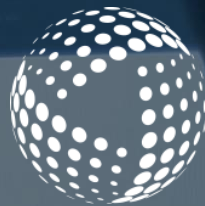


Tuti recept nincs, de elégséges feltétel van:

Dolgozni, dolgozni, dolgozni...



CryptTalk
www.crypttalk.com



MinervaTel
www.minervatel.com

Kun Szabolcs
Co-founder & CEO

szabolcs.kun@crypttalk.com